

ÍNDICE

ABREVIATURAS, SIGLAS, ACRÓNIMOS Y NOMBRES NO OFICIALES DE NORMAS	11
CAPÍTULO I.	
LA TITULARIDAD DE UN SECRETO EMPRESARIAL	17
I. Unas pinceladas introductorias	17
II. La titularidad de un secreto empresarial	19
1. La condición de titular de un secreto empresarial.	20
1.1. La disyuntiva entre ser titular o poseedor de un secreto empresarial.	20
1.2. El factor subjetivo	24
2. Control legítimo de un secreto empresarial	40
2.1. El control del secreto.	42
2.2. La legitimidad del control	46
III. La cotitularidad.	51
1. La comunidad sobre el secreto empresarial.	52
1.1. El régimen supletorio.	52
1.2. Entre la comunidad y la sociedad	68
2. La concurrencia de titularidades. Los supuestos de ingeniería inversa y descubrimiento independiente.	70
CAPÍTULO II.	
LA TRANSMISIBILIDAD DEL SECRETO EMPRESARIAL	77
I. La transmisibilidad como causa o consecuencia de su naturaleza jurídica	77
1. Cuestiones introductorias sobre su transmisibilidad	77
2. Formas de transmitir un secreto empresarial	82
2.1. La aplicación del artículo 609 CC	82
2.2. Formas de transmitir un secreto empresarial.	84
2.3. Ausencia de requisitos formales.	97

3. La constitución de derechos sobre el secreto empresarial	98
4. Régimen de responsabilidad del transmitente	106
5. El contenido transmisible del secreto empresarial.	116
II. Limitaciones derivadas del Derecho de la competencia	120
1. La defensa de la competencia como límite en el ejercicio y transmisión de los secretos empresariales	123
1.1. Conductas colusorias y abuso de posición de dominio	128
1.2. La concentración económica.	149
2. Los acuerdos de transferencia tecnológica y el artículo 101 TFUE.	154
CAPÍTULO III	
LOS CONTRATOS DE CESIÓN Y LICENCIA DEL SECRETO EMPRESARIAL.	159
I. Cuestiones introductorias sobre la contratación con secretos empresariales	160
II. De sus conceptos y caracteres y de su naturaleza jurídica	162
1. Su conceptualización y caracteres.	162
2. De su naturaleza civil y no mercantil.	168
3. Sobre las clases de licencias.	179
III. De sus elementos	183
1. Previa. Los tratos preliminares	183
2. Los elementos personales. Cuestiones de capacidad	186
3. Los elementos objetivos: la «cosa» y el precio	188
3.1. La «cosa».	188
3.2. El precio.	192
4. El elemento temporal	196
IV. Obligaciones de las partes.	197
1. Obligaciones del cedente y licenciante	197
2. Obligaciones del cesionario y licenciario	208
3. Obligaciones postcontractuales.	213
V. Régimen del incumplimiento y remedios frente a este.	216
1. La clasificación tripartita del incumplimiento	218
2. Remedios frente al incumplimiento.	222
BIBLIOGRAFÍA	231
RESOLUCIONES JUDICIALES	267